

ЭКОНОМИКА РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОГО ПЕРИОДА

Статья знакомит читателей с экономикой переходного периода. Авторы в статье указывает некоторые направления дальнейшего развития экономического сектора.

Ключевые слова: экономика переходного периода, промышленность, предприятия, приватизация.

THE REAL SECTOR OF THE ECONOMY DURING THE TRANSITION PERIOD

Article acquaints readers with economies in transition. The authors of the article points out some directions for further development of the economic sector.

Keywords: economics of transition, industry, enterprise privatization.

Развитая действующая промышленность является основой экономики. До самостоятельного определения Кыргызстана как суверенного государства именно место развития отрасли промышленности. Исторические цифры гласят, что удельный мест промышленности КР в совокупном общественном продукте составлял: 60 %, промышленность объединяла более 130 отраслей, которые производили в год около 4 тыс. наименований промышленных изделий. Многие промышленные предприятия в условиях переходного периодов подвергались различным махинационным операциям, в результате чего достигли глубокого банкротства или вообще исчезли с лица территории Кыргызстана.

Довольно таки длительное время занял процесс переходного периода с централизованного управления в систему, где совершается адаптация приспособленческой экономики в так называемую ожесточающуюся конкуренции, кто сколько захватит или проглотит»

Политика, проводимая правительством республики по реструктури нации промышленных предприятий проходила на уровне « давальческого своему и отторженческого от другого» с целью оздоровления неизлечимого алчного мировоззрения.

Попытки применения, быстро окупаемые краткосрочные инвестиции, вложение в приобретение отдельных единиц промышленных элементов, еле-еле заметное усовершенствование технологий привело к полному краху высоких идей по выздоровлению экономики. Инвестиции ушли в песок, сапожник занялся технологией, вор и мошенник стали управлять финансами создавая препятствия для выполнения законных функций малярийно- трясущихся финансов.

Основными факторами, приведшими к спаду, производства и мешающими оздоровлению предприятий промышленного комплекса смело можно назвать действие главных реструктуризаторов возникающих в различные периоды жизни кыргызского народа после распада, с момента завоевания независимости.

Многие « экономисты « и «политики» пожелали счастья для своего народа, много сделали для того, чтобы экономика отрасли сдвинулась покоси координат намного левее нуля и ниже по вертикали. Растасканы, распроданы, разворованы ценнейшие станки, технологические линии, опустошены цеха, разрознены крепкие связи единого экономического пространства. Заглох экономический информационный блок, научный центр правовой информации, не функционирует правовой курьер, который предлагает мониторинг законодательства, , не принимая в серьез ценнейшие консультации настоящих специалистов по вопросам финансирования и юриспруденции , этики и нравственности, экономики и социального развития.

Роль государства настолько ослабла, что ситуацией берется руководить сыночек, братишка или вообще теща видного поли тика страны. Всех волнует один вопрос как бы сорвать и

проглотить лишний миллиончик, а что народу? Народ подождет. Он терпеливый!

Процесс приватизации проходил и проходит настолько с отступлением от законов, что сами приватизаторы потом стесняются выходить в свет, все направлено в тень, бурлит теневая экономика, бегут, утекают миллионы от народа. Президент тоже есть хочет. Никто еще не придумал механизм стимулирования привлекательные собственных сырьевых ресурсов в промышленное производство : сырьевые ресурсы настолько разнообразны и неизмеримо большие. Но умные головы очень заняты одним переживанием: где что можно стащить, прихватить,?

Основным фактором приведшим к спаду промышленного производства еще слабую маркетинговую деятельность на предприятиях и неразвитость в них научно-исследовательская работа. Научно-исследовательская работа требует больших капитальных или инвестиционных вложений при разумном использовании финансовых и сырьевых ресурсов. А что мешает? Мешает жадность и скупость богатых, а также мешает отсутствие ученых, которые довели бы промышленность до типа как завод- научный центр, т.е. комплекса научного института и завода. Ученые на бегах по разным развитым странам. Они тоже хотят есть сыр с колбасой.

Планирование размещения биопроизводств

Планирование размещения биотехнологической промышленности может быть основной частью перспективного планирования развития данной отрасли в масштабе всей республики. Оно тесно связано с планом производства продукции в перспективе, планами капитального строительства предприятий отрасли, комплексного развития экономических регионов, распределения трудовых ресурсов. Важность научно обоснованного плана размещения отрасли промышленности объясняется тем, что допущенные ошибки в размещении производства трудно исправимы так как на осуществление сдвигов в размещении требуется длительное время, которое идет на проектирование и согласование проектно- сметной документации и строительство предприятий. Ошибки при размещении затем обуславливаются непроизводительными затратами общественного труда. При выборе конкретных пунктов размещения отдельных биопредприятий экономически выгодно многовариантные технико-экономические расчеты с использованием экономико-математических методов модулирования. При разработке планов размещения необходимо учитывать и анализировать следующие факторы определяющие эффективность размещения биотехнологических предприятий:

1. Потребность населения в каком виде, ассортименте, количестве биопродукции в целом и в территориальном разрезе;
2. Производственные мощности действующих предприятий по выпуску важнейших видов биопродукции; размеры их выбытия и прироста в результате их расширения и реконструкции;
3. Состояние и перспективы роста сырьевых ресурсов в целом и в территориальном разрезе.
4. Развитие транспортной сети по районам страны; наличие и перспективы развития различных видов транспорта по перевозке сырья и готовой продукции.
4. Капитальные вложения на новое строительство, на расширение и реконструкцию действующих предприятий.

При размещении биотехнологических предприятий желательно учитывать возможность укрупнение производства, кооперирование с предприятиями данной и других отраслей, создания производственных объединений , а также специализации предприятий производят с учетом месторасположения сырьевых ресурсов и пунктов потребления биопродукций. Рациональный выбор мест строительства новых предприятий, обоснованный размер и специализация, внутриотраслевое и межотраслевое кооперирование должны обеспечить снижение совокупных затрат: себестоимости продукции, капитальных вложений. Транспортных расходов.

План географического размещения предприятий биотехнологической промышленности

разрабатывается в несколько этапов. Последовательность такова: устанавливают в территориальном разрезе потребность в дополнительных производственных мощностях по выпуску основных видов продукции. Для этого составляют соответствующие балансы, в которых учитывают перспективы сырьевых ресурсов, потребности населения регионов в биопродукции, производственные мощности действующих предприятий с учетом их выбытия к концу планируемого периода.

Устанавливают наиболее целесообразную специализацию биопромышленности в пределах области, республики. При разработке плана географического размещения предприятий и вырабатывающих биопродукцию обращают внимание на необходимость удовлетворения в биопродукции населения городов, сел, районов с избыточными сырьевыми ресурсами, дефицитом биопродукции и сырья. На основе расчетов выявляют недостаток или избыток производственных мощностей по производству биопродукции и переработке сырья. Затем необходимо установить какая часть недостающих мощностей будет выполнена за счет расширения и реконструкции действующих предприятий и какая часть за счет нового строительства. При расчете потребностей в дополнительных производственных мощностях необходимо учитывать особенности их определения для двух групп биопредприятий.

К первой группе необходимо отнести предприятия которые будут перерабатывать сырье поступающее непосредственно от сырьезаготовителей (заводы, фабрики и т.п.). Общую потребность в производственных мощностях в смену для таких предприятий рассчитывать исходя из максимального поступления сырья и количества смен в этот период по формуле:

$M_{см} = C_{рл} / 100 D_{Псм}$; Где $C_{рл}$ - сырьевые ресурсы, тонн за год.

-д планируемое максимальное месячное поступление биосырья, % к годовому количеству.

Д- количество рабочих дней максимального поступления биосырья.

Псм- количество смен работы в сутки

Ко второй группе относить надо предприятия, которые перерабатывают или все сырье, подвергнутое промышленной переработке или большую часть его. На этих предприятиях производство биопродукции можно осуществлять равномерно на протяжении всего года, регулируя поставки сырья с других. Общую потребность в производственных мощностях в смену для этой группы предприятий можно вычислить по формуле:

$M_{см} = П / n$ см г. Где П- потребность населения по видам готовой продукции в перспективе, Т продукции в год, или в пересчете на сырье, тонн в год.

П см количество смен работы за год.

В результате расчетов устанавливают конкретные районы республики, где для более полного удовлетворения потребностей населения и переработки сырьевых ресурсов необходимо увеличить производственные мощности / построить новые биопредприятия или реконструировать действующие. Очень важно рационально разместить предприятия внутри экономического района, где имеются сырьевые зоны. Для этого необходимо проводить соответствующее экономическое обоснование строительства биопредприятий, цель которого определить конкретные пункты строительства биотехнологических предприятий обосновать сырьевую зону и зону снабжения для каждого предприятия установить оптимальные мощности предприятий обосновать объемы и ассортимент выпускаемой продукции; определить и обосновать источники снабжения топливом, электроэнергией, водой; установить возможности и условия кооперирования с действующими или намечаемыми к строительству предприятиями данной и других отраслей; выявить рациональные связи между поставщиками сырья и потребителями готовой продукции; установить возможности набора рабочей силы за счет трудовых ресурсов данного района, условия обеспечения культурно-бытовых потребностей работников предприятий.

При экономическом обосновании пунктов строительства составляют несколько вариантов и определяют оптимальный приоритетный для данного района размещения промышленности. Оптимальный вариант устанавливают на основе данных о себестоимости продукции, капитальных

вложений и транспортных расходах.

Учитывая особенности отдаленных отраслей биотехнологической промышленности /плотность заготовок сырья, пригодность сырья/ и экономические /наличие рабочей силы. Транспортной сети, электроснабжение и другие условия/ намечается специализация зон. Затем по данным о местонахождении городов, численности их населения определяют пункты строительства биопредприятий. При этом намечают варианты предприятий по первоначальной переработке сырья в сырьевой зоне, продукция которых будет поступать для дальнейшей переработке на головном предприятии, и варианты предприятий по переработке сырья в пунктах потребления. По каждому из составленных вариантов определяют проектные мощности предприятий, расстояния между районами поставок сырья и пунктами возможного строительства, расстояние между пунктами производства продукции и пунктами ее потребления, объемы поставок готовой продукции в каждый пункт потребления. По каждому из сопоставляемых вариантов определяют проектные мощности предприятий, расстояния между пунктами производства продукции и пунктами ее потребления, объемы поставок готовой продукции в каждый пункт потребления. На основе этих данных по каждому варианту устанавливают капитальные вложения, эксплуатационные расходы, транспортные расходы по доставке сырья и готовой продукции. Капитальные вложения, эксплуатационные расходы определяют на основе данных типовых проектов или анализа фактических материалов и тенденций технического развития отрасли, учета возможностей комбинирования и кооперирования предприятий. Транспортные расходы по вариантам размещения рассчитывают с учетом вида и объема перевозимых грузов / сырья и продукции /, применяемой тары, используемых транспортных средств, радиусов доставки, и установленных тарифов на перевозку груза

В результате сопоставления показателей определяют вариант предприятий, при котором общая величина затрат на переработку сырья, его доставку до пунктов переработки, затрат на доставку готовой продукции и капитальное вложение будет наименьшей. Поскольку доминирующим фактором размещения предприятий во многих случаях являются транспортные расходы на доставку сырья и готовой продукции, вариант размещения, приближенный к оптимальному можно установить используя алгоритм транспортной задачи. При этом решают ее в два этапа: на первом решается задача транспортного типа, объединяющая доставку сырья и распределение производства продукции по предприятиям; на втором этапе - транспортная задача по развозу готовой продукции потребителям. Решение транспортной задачи позволяет определить минимальные суммарные затраты на доставку сырья из пунктов производства до предприятия перерабатывающего сырье, а также по перевозке готовой продукции от предприятия до пунктов потребления. Обычно решение транспортной задачи представляют в виде матрицы, по строкам которой расположены поставщики и их ресурсы, а по столбцам - потребители и их потребности.

Перевозка грузов от каждого поставщика к каждому потребителю изображается в определенном квадрате матрицы. Устанавливают вариант прикрепления поставщиков к потребителям который обеспечивает минимальные объемы грузоперевозок в тонно-километрах или минимальные суммарные транспортные расходы. Задачу решают методами потенциалов, распределительным методом, используя при этом стандартные программы и компьютеры.

О ЦЕНОВОЙ ПОЛИТИКЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Все цены, действующие в экономике биопредприятия будут взаимосвязаны и составляют единую систему данной промышленности

Но при всех условиях естественно цены должны возмещать затраты изготовителя. Проектируемая цена должна рассчитываться по примерной форме приведенной в таблице 1.

Расчет себестоимости продукции по статьям калькуляции /в расчете на единицу продукции /

№ п\п Статьи затрат и составные элементы цены	Сумма сом	Минимальная Цена, сом
Сырье и материалы за вычетом возвратных отходов	12300	
Покупные комплектующие изделия и полуфабрикаты	720	
Топливо и энергия для технологических целей	1020	
Заработная плата производственных рабочих	5100	
Отчисления на социальные нужды /30 %/	15300	
Итого прямых затрат	20670	
Общепроизводственные расходы	7200	
Общехозяйственные расходы	3500	
Итого производственная себестоимость	31370	
Коммерческие расходы	614	
Итого коммерческая себестоимость	31984	31984
Прибыль по принятому нормативу рентабельности 25% для минимальной цены -9%	7996	2878,5
Оптовая цена	39980	34862,56
НДС /20% /	7996	6972,5
Отпускная цена	47976	41835,06

Определяя минимальную цену при данном уровне коммерческой себестоимости единицы продукции /31984 сом на данном примере/ , которая отличается от предполагаемой продажной цены /47976 сом/, потому что в нее закладывается минимальная прибыль, объективно необходимая для поддержания жизнеспособности предприятия. Прибыль как основной источник финансовых ресурсов предприятия связанной с получением валового дохода. Валовой доход предприятия это выручка от реализации продукции / работ, услуг/ за вычетом материальных затрат, т.е. включающий в себя оплату труда и прибыль. Связь между себестоимостью валовым доходом и прибылью предприятия можно выразить следующей схемой.

Цены становятся одним из важнейших экономических элементов воздействия на развитие производства, повышения его эффективности и ускорения технического прогресса.

Литература:

1. Абрамов С.И. Инвестирование. М: Центр экономики и маркетинга, 2000
2. Семенов В.Г. Экономика предприятия. М.: центр экономики и маркетинга.
3. Сафронов Н.А. Экономика предприятия. М.: 1998.
4. Грузинов В.П. Экономика предприятия. М.:ЮНИТИ, 2002.
5. Грибов В.Д., Грузинов В.П. Экономика предприятия. М.: Финансы и статистика, 2003.
6. Семенов В.М. Экономика предприятия. М.:Центр экономики и предприятия, 1998.
7. Грибов В.Д., Грузинов В.П. Экономика предприятий. М.: Финансы и статистика, 2003.
8. Пелих А.С. Экономика предприятия. М.:2002, Ростов-на Дону, Феникс.